



# Curso Técnicas de ventas



## Datos Generales del Curso

**Modalidad** Presencial

**N° de horas** 8 horas de atención directa docente

**Horario** 8:00 a.m. a 5:00 pm.

**Local** Centro de Entrenamiento - FAMA

## Objetivo General

Demuestra en juegos de roles habilidades de negociación y técnicas de ventas que le permitan cerrar efectivamente la venta, brindando un servicio de excelente calidad.

## Contenidos

**Unidad I:**

Introductorio

**Unidad II:**

Técnicas de ventas

**Unidad III:**

Juegos de Roles

## Metodología

Se aplica una metodología con un 80% de actividades prácticas como: dinámicas, debates, trabajo de grupo, juegos de roles, sociodramas y un 20% son exposiciones que realiza el instructor para afianzar conceptos y estrategias referidas a la temática abordada.



Centro de  
Entrenamiento

# Centro de Entrenamiento

Atiende los procesos de inducción, entrenamiento y capacitación continua del sector financiero, comercial, productivo y de servicios.



## 1. Cursos y Seminarios

Contamos con una amplia oferta de cursos; sin embargo, el Centro de Entrenamiento, está siempre en disposición de diseñar de acuerdo con las necesidades de cada cliente.

## 2. Plataforma Virtual de Aprendizaje

**E-Fama** es un ambiente de capacitación virtual en donde ofrecemos la edición de materiales en diferentes formatos, el despliegue de información, seguimiento y certificación de cursos como todo un proceso o el alojamiento de los mismos desde nuestro servidor SGA Moodle.

Contamos con **4 aulas**, **1 auditorio**, **1 laboratorio de computadoras** y **1 sala de juntas**



Mobiliario



Proyector



Estacionamiento

**Con acceso a áreas de:**

Recepción, Sala de Espera, Baños y Cocina.

 [info@fama.com.ni](mailto:info@fama.com.ni)

 (505) 2223-3588 Ext. 104

 (505) 2223-3589 Ext. 104

 Km. 3.5 Carretera a Masaya, Banda Este.  
Managua, Nicaragua

